

TRASFORMA OGNI VISITA IN UN RISULTATO

Porta l'intelligenza commerciale sul campo

Sales2app la piattaforma mobile di Sales Automation
pensata per chi vende e lavora sul territorio.



sales2app

sales2app

TUTTO IL MONDO DEL CLIENTE IN UN'UNICA APP

Sales2app è lo strumento digitale che trasforma ogni visita in **un risultato concreto**.



sales2app.it

IL METODO SALES2APP

- ▷ **GESTISCI:** mappa con prospect segmentati, inserimento visite anche vocale, storico offline e rapportino digitale con foto, audio e firma.
- ▷ **MONITORA:** dashboard KPI in tempo reale, geolocalizzazione e assegnazione automatica di lead profilati.
- ▷ **INTEGRA:** integrazione nativa con CRM, ERP e gestionali, con archiviazione automatica di documenti e media.



LE TUE ESIGENZE SUL CAMPO

AREA COMMERCIALE Luce e Gas

Chi opera nella vendita retail di energia e gas sa che ogni giornata è fatta di chilometri, opportunità che nascono sul momento e pochissimo tempo per la burocrazia.

Copertura territoriale efficace

Quanti potenziali clienti passi accanto senza saperlo? Serve una visione in tempo reale di chi c'è intorno a te, già segmentato per tipologia.



Pipeline sempre aggiornata

Il lead raccolto oggi, non può aspettare fino a venerdì per essere inserito in CRM. Ogni contatto va capitalizzato subito, mentre è caldo.



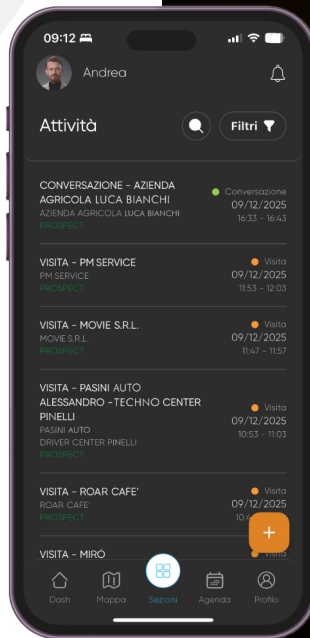
Visibilità sui risultati in tempo reale

Il responsabile commerciale ha bisogno di sapere cosa sta succedendo sul campo: visite effettuate, conversazioni, zone scoperte.



Motivazione e obiettivi condivisi

Raggiungere il target mensile è più semplice quando vedi in tempo reale i tuoi progressi e quelli del team.



AREA TECNICA Impianti e Manutenzione

Chi gestisce interventi di manutenzione ha criticità operative precise: tracciabilità, documentazione, comunicazione con la sede.

Rapportini di intervento digitali

Compilare il rapportino su carta e poi riscriverlo in ufficio è tempo sprecato. Il tecnico deve poterlo fare sul posto, con foto e firma del cliente.



Storico interventi per impianto

Prima di entrare dal cliente, il tecnico deve sapere cos'è stato fatto, quando, da chi. Tutto lo storico degli interventi accessibile in un tap.



Niente più file dispersi

Foto degli impianti, schemi tecnici, certificati di collaudo: tutto deve essere associato all'anagrafica cliente e disponibile offline.



Coordinamento con la sede

Il responsabile deve sapere in tempo reale dove sono i tecnici, quali interventi sono stati chiusi e quali ancora aperti.



I RISULTATI PARLANO CHIARO

Visite settimanali
grazie all'ottimizzazione
dei percorsi **+30%**

100% Dati aggiornati: ogni
intervento archiviato,
zero perdite

Tempo dedicato a
reportistica e burocrazia **-40%**

-90% Carico di lavoro nel
back office ridotto grazie alla
sincronizzazione automatica

Il vantaggio competitivo non è solo in ciò che sai,
ma in come lo applichi sul campo.

Parti con 1 utente a 1.499 € all'anno. Aggiungi ogni utente extra a 35 € al mese.

Contattaci



marketing@sales2app.it



sales2app.it



Linkedin / sales2app

sales2app